



07/09/2009 Interview de Stephan Beck, le directeur général d'Arval Portugal

Nous faisons un arrêt au Portugal aujourd'hui pour parler du développement d'Arval dans ce pays. Et à cette occasion, nous sommes avec Stephan Beck le directeur général d'Arval Portugal. Stephan Beck pouvez-vous avant tout nous présenter Arval au Portugal ?

Arval au Portugal représente dans le marché location longue durée numéro 4, nous sommes là depuis dix ans, nous gérons en ensemble un parc de 9 000 véhicules avec une équipe de 70 personnes. Ce que nous faisons en fait, c'est 4 offres dans la location longue durée. Tout d'abord, bien évidemment en fait le financement du parc de véhicules pour le B to B. A la 2 nous avons donc nos plate-formes, tous nos services qui ont besoin pour l'industrie à suivre différents aspects dans la mobilité, ce qui veut dire la maintenance, l'aspect pneumatique, le suivi du fuel, et ce qui est nouveau, tout ce qui est suivi de CO2. Le troisième pilier sur quatre, c'est l'assurance, en même temps, Arval avec un captif international en Irlande peut acter dans les différents pays en tant que assureur, donc c'est en cours, les véhicules qui circulent sont assurés par Arval. Et quatrième niveau, in fine, c'est justement le fait que ces véhicules arrivent au terme, Arval dans le cadre de l'offre de location longue durée porte le risque de la valeur de ces véhicules, c'est à dire c'est à nous de redistribuer ce véhicule en tant que voiture d'occasion dans les différentes possibilités des canaux de vente de véhicules utilisés.

Alors quel est le potentiel du marché portugais ?

Tout d'abord le parc automobile en Portugal est aux alentours de 5.6 millions. Là-dessus, il y a 2 millions de véhicules utilisés pour l'industrie. Il y a la différente manière en fait de financer ces différents parcs dans l'industrie sans fortement exposer, c'est à dire un peu plus de 50 % dans le leasing classique, dans le leasing financier, une deuxième partie c'est les crédits, et en partie de croissance, là-dessus, il y a justement le leasing opérationnel. Aujourd'hui par an, il y a à peu près 45 000 véhicules qui sont enregistrés dans l'industrie, en fait, avec la solution location longue durée, donc operation of leasing.

Et quels sont vos objectifs pour les prochaines années ?

La crise, on pourrait dire, un peu opportunistiquement, nous aide, les banques locales ont beaucoup de peine en fait à acter dans ce domaine de location de longue durée qui est très demandeur de financement au niveau des fonds propres, ce qui nous met en avantage de profiter d'un marché d'un côté qui est dans la croissance malgré que nous enregistrons que les livraisons des véhicules neufs sont actuellement en forte baisse, malgré tout, la partie qui est vendue dans l'industrie et surtout dans l'opération of leasing, a maintenu dans cette situation une légère croissance. Arval, nous-mêmes, dans cette situation, on se dit qu'il faut en profiter, bien évidemment, voilà pourquoi actuellement on investit énormément au niveau du commerce et puis on part avec l'idée que d'ici trois ans on pourrait se positionner parmi les top 3, ce qui veut dire qu'on planifie d'atteindre aux alentours de 12 000 véhicules financés en vente au Portugal.