



**COMMUNIQUE DE PRESSE**  
**One Bank for Corporates in Europe**  
**BNP Paribas met au service des entreprises un  
dispositif unique pour les accompagner  
dans leur développement en Europe**

- Un réseau de 150 centres d'affaires dans 23 pays
- 1700 chargés d'affaires spécifiquement dédiés aux entreprises
- Une offre de continuité bancaire complète et performante répondant à leurs besoins au quotidien

BNP Paribas franchit aujourd'hui une nouvelle étape dans le service qu'elle apporte à sa clientèle d'entreprises avec le lancement de « One Bank for Corporates in Europe ». Cette initiative traduit la volonté et la capacité de BNP Paribas d'accompagner les entreprises et leurs filiales, où qu'elles soient dans le monde, dans leur développement sur le marché européen.

Elle est permise par le changement de dimension résultant du rapprochement du dispositif de centres d'affaires de BNP Paribas, avec celui, très complémentaire, de Fortis Bank et BGL, entrés dans le Groupe en 2009.

BNP Paribas est le seul acteur en Europe à combiner un réseau de 150 centres d'affaires dans 23 pays et une offre complète et innovante de produits et services de banque au quotidien.

### **Un rôle actif pour les économies européennes**

BNP Paribas est la banque de l'économie réelle, avec un business modèle stable, équilibré (1/2 Retail Banking ; 1/3 Corporate and Investment Banking ; 1/6 Investment Solutions) et centré sur les besoins des clients. Au cours des dernières années, BNP Paribas a récolté les fruits de cette stratégie de proximité avec les clients et gagné des parts de marché, renforcé la performance de ses plateformes de produits et services, et amélioré ses positions européennes ou mondiales dans de nombreuses activités.



Cash Management : n°3 en Europe

Trade Finance : n°1 en Europe

Fixed income : n°1 pour les émissions des entreprises en Euros

Factoring : n°2 en Italie, n°4 en France et en Turquie

Leasing : n°1 en Europe

Gestion de véhicules d'entreprises : n°2 en Europe

Par ailleurs, les quatre Centres de Compétence du Groupe, créés il y a un an, sont venus affermir la présence de BNP Paribas en Europe et intensifier l'offre aux entreprises. Ils pilotent depuis Bruxelles certains services bancaires à l'échelle européenne ou mondiale, au bénéfice des entreprises actives à l'international, qu'elles soient de taille moyenne ou grande, dans leurs activités bancaires quotidiennes. Il s'agit de Corporate & Transaction Banking Europe (CTBE), Global Cash Management, Global Trade Solutions et Global Factoring.

BNP Paribas constitue également un partenaire naturel des entreprises grâce à son expertise en matière de banque de financement et d'investissement. BNP Paribas CIB est un leader européen dans les métiers de financement et de marchés de capitaux.

### **Une forte valeur ajoutée pour les clients**

L'originalité de la démarche « One Bank for Corporates in Europe » réside dans le fait de proposer aux clients entreprises une solution de continuité bancaire à partir d'un point d'entrée unique dans une zone géographique, l'Europe. Concrètement, à partir de chacun des 150 centres d'affaires, les entreprises ont accès à une offre et une qualité de service homogènes. BNP Paribas peut ainsi accompagner ses clients dans toutes leurs opérations, qu'elles soient de dimension locale ou internationale.

En partant des besoins des entreprises, 1700 chargés d'affaires conçoivent les solutions sur-mesure et innovantes. Ils s'appuient pour cela sur des process fluides et des outils fiables et performants assurant l'efficacité et la sécurité des transactions. Ces chargés d'affaires, experts sectoriels ayant également une grande connaissance des marchés locaux, constituent la clé de voûte de cette relation de proximité avec les entreprises.

### **BNP Paribas, l'ambition d'être LA banque de référence des entreprises en Europe**

Avec « One Bank for Corporates in Europe », BNP Paribas affirme ses ambitions vis-à-vis de la clientèle entreprises et entend :

- Intensifier les relations avec les multinationales qui souhaitent se développer en Europe
- Etre l'interlocuteur bancaire naturel des grandes entreprises ou des grosses PME à dimension européenne



- Etre l'interlocuteur de référence des sociétés locales qui souhaitent se développer en Europe
- Se positionner comme le benchmark incontesté en Europe pour la banque au quotidien des entreprises

BNP Paribas, banque de l'économie réelle, souhaite ainsi jouer un rôle dans le développement de l'économie européenne en apportant aux entreprises les solutions et services compétitifs et efficaces dont elles ont besoin.

Jean-Laurent Bonnafé, Directeur général délégué de BNP Paribas, commente : « BNP Paribas et Fortis avaient tous deux une forte présence en Europe et étaient très actifs dans les pays exportateurs. Notre rapprochement a permis de créer une plateforme européenne fortement intégrée pour servir nos clients qui, comme nous, pensent que l'Europe est leur marché domestique. Ce projet est en ligne avec les ambitions originelles de BNP Paribas, à savoir servir les économies européennes ».

Alain Papiasse, Responsable de BNP Paribas CIB, estime que : « La combinaison du vaste réseau intégré du Groupe et des positions de leadership de BNP Paribas CIB en Europe nous permet d'accompagner nos clients au quotidien, comme dans l'accès aux marchés de capitaux ou dans leur stratégie de croissance externe. Avec l'offre One Bank for Corporates in Europe les entreprises qui veulent se développer en Europe disposent à la fois de chargés de relation engagés à leurs côtés, d'un dispositif couvrant toute l'Europe et des meilleurs experts produits, pays et secteurs de BNP Paribas ».

### A propos de BNP Paribas

BNP Paribas ([www.bnpparibas.com](http://www.bnpparibas.com)) est l'une des 6 banques les plus solides du monde\*. Le Groupe a une présence dans plus de 80 pays et plus de 200 000 collaborateurs, dont 160 000 en Europe. Il détient des positions clés dans ses trois grands domaines d'activité : Retail Banking, Investment Solutions et Corporate & Investment Banking. En Europe, le Groupe a quatre marchés domestiques (la Belgique, la France, l'Italie et le Luxembourg) et BNP Paribas Personal Finance est numéro un du crédit aux particuliers. BNP Paribas développe également son modèle intégré de banque de détail dans la zone Europe Méditerranée et a un réseau important dans l'Ouest des Etats-Unis. Dans ses activités Corporate & Investment Banking et Investment Solutions, BNP Paribas bénéficie d'un leadership en Europe, d'une forte présence dans les Amériques, ainsi que d'un dispositif solide et en forte croissance en Asie.

\* Notée AA par Standard & Poor's, soit la 3ème note sur une échelle de 22.

### Contact Presse

Pascal Hénisse 01 40 14 65 14 [pascal.henisse@bnpparibas.com](mailto:pascal.henisse@bnpparibas.com)



## **Annexe1**

### **Une expertise reconnue**

“Grand Prix de l'Entreprise Européenne 2010” – Roland Berger Strategy Consultants / La Tribune / HEC (novembre 2010)

“Meilleure entreprise d'affacturage 2010” – Trade et Forfaiting Review (juill/août 2010)

N°5 mondial en Cash Management – Euromoney (septembre 2010)

“Best Bank Cash Management in Europe” – TMI (2010)

“Best Export Finance Bank” – Trade & Forfaiting (juillet 2010)

“Best Trade Finance Bank in Europe & France” – Global Finance (2009, 2010, 2011)

N°3 in the Euromoney Trade Finance Survey 2011

N°1 des émissions obligataires en euros des entreprises

N°1 des émissions equity-linked des entreprises en Europe – Dealogic (2010)

N°11 en Fusions-acquisitions en Europe – Thomson Reuters (2010)

N°10 des opérations sur marchés primaires actions en EMEA – Dealogic (2010)

“Most Innovative in FX” – The Banker (2010)

“European Large Corporate Banking Quality” – Greenwich (janvier 2011)

“International Fleet Industry Award” – Fleet Europe (novembre 2010)

“EMEA Structured Equity House of the Year” – IFR (décembre 2010)

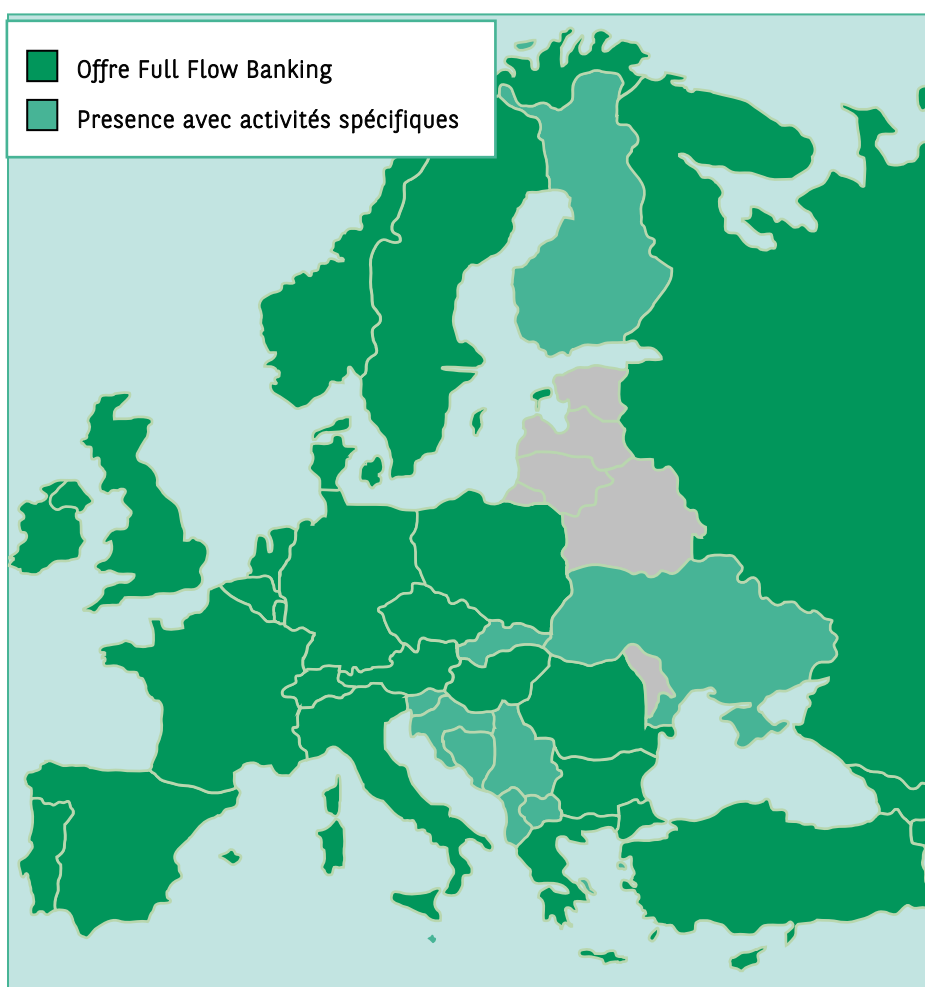
**Crédit syndiqué : N°1 bookrunner EMEA et première banque européenne du classement global – Dealogic (2010)**



## Annexe 2

### Un réseau unique de 150 Business Centers dans 23 pays en Europe

Allemagne	Hongrie	République Tchèque
Autriche	Irlande	Roumanie
Belgique	Italie	Royaume-Uni
Bulgarie	Luxembourg	Russie
Danemark	Norvège	Suède
Espagne	Pays-Bas	Suisse
France	Pologne	Turquie
Grèce	Portugal	



Les 1700 Relationship Managers ont à la fois une très bonne connaissance du marché local dans leur pays respectif et sont aussi en mesure de répondre aux besoins du client à l'échelle européenne.

Le client a ainsi la garantie d'avoir un service de proximité de qualité et l'accès à une solution de continuité bancaire en Europe, quel que soit le pays dans lequel il se trouve.



## **Annexe3**

### **Des solutions adaptées aux besoins de nos clients**

Les clients attendent de travailler avec leur banque sur la base d'une relation privilégiée et stratégique, mutuellement bénéfique et de long terme. Pour eux, la proximité doit conduire à une meilleure compréhension de leur situation. Enfin, ils attendent aussi que les solutions proposées ne se limitent pas aux frontières de l'Europe.

A l'écoute de ses clients, BNP Paribas leur propose des solutions locales, européennes ou globales, répondant chaque fois à leur problématique particulière.

#### **Besoins de financements**

- Besoins de financements classiques

Le financement est l'activité principale du métier de banquier. La banque propose ainsi toute une gamme de financements, des plus classiques aux plus élaborés, avec des solutions adaptées au type d'actif à financer.

- Factoring

Une gestion professionnelle du poste client est essentielle pour la bonne marche des entreprises et le factoring est la solution idéale pour financer le cycle d'exploitation, se prémunir contre la défaillance d'un client ou encore externaliser le recouvrement des factures.

Ainsi, BNP Paribas, à travers son réseau de sociétés de Factoring en Europe (BNP Paribas Factoring Network\*) propose des solutions modulables de Factoring, de reverse Factoring ou de services liés à la gestion des créances et à leur garantie mais également des solutions internationales et paneuropéennes, sur mesure, pour accompagner les entreprises partout où elles opèrent.

Investir dans la qualité des systèmes et innover en matière de services est ce qui différencie BNP Paribas sur le marché du Factoring et séduit ses clients qui peuvent gérer leur trésorerie avec des outils web performants, connaître immédiatement la solvabilité des prospects et surtout aujourd'hui, se concentrer sur le développement à l'international et encaisser les factures quel que soit l'endroit où se trouvent les clients.

BNP Paribas Global Factoring compte 700 collaborateurs dans 7 pays.

\* Belgique, France, Portugal, Italie, Luxembourg, Espagne, Turquie

- Leasing

Pour certains actifs, tels que le matériel de construction, les équipements agricoles, le matériel médical, les véhicules industriels, le matériel bureautique et informatique, les entreprises ont besoin de solutions spécifiques, souvent bien au-delà du seul financement.



BNP Paribas Leasing Solutions est spécialisé dans les solutions locatives pour équipements professionnels. Il présente une offre allant du financement locatif à l'externalisation de parcs, en passant par la location évolutive et la location longue durée. Ce panel d'offres, le plus large du marché par nature d'actif, est proposé :

- soit directement aux entreprises et professionnels,
- soit par l'intermédiaire de partenaires : constructeurs, distributeurs, éditeurs.

BNP Paribas Leasing Solutions compte 3 600 collaborateurs dans 22 pays.

Leader européen du leasing, BNP Paribas Leasing Solutions est et le seul acteur à proposer une offre de solutions aussi large.

- Location longue durée avec services de véhicules d'entreprise

Parce qu'elle leur permet de maîtriser les coûts, de simplifier les process et de réduire les impacts environnementaux liés à la détention d'une flotte automobile, un nombre croissant d'entreprises a recours à la location longue durée de leurs véhicules.

Spécialiste de la location longue durée multimarque automobile, Arval, numéro 2 de la location longue durée en Europe, propose aux entreprises des solutions dédiées visant à optimiser la mobilité de leurs collaborateurs et à externaliser les risques liés à la gestion des véhicules.

Le conseil d'expert et la qualité de service, qui constituent les fondements de la promesse client d'Arval, sont délivrés par plus de 4 400 collaborateurs dans 22 pays.

## Cash Management

Les grandes entreprises sont de plus en plus à la recherche de solutions globales et harmonisées à l'échelle européenne : gestion centralisée de la trésorerie, gestion centralisée des paiements et encaissements, architectures et connexions aux banques. En même temps, elles ont besoin de s'appuyer sur une offre de services locale développée, proche de leurs besoins et spécificités.

L'activité Cash Management de BNP Paribas propose aux entreprises des solutions liées étroitement à leur activité et leur extension géographique : gestion de trésorerie avec Cash Pooling, solutions SEPA pour les encaissements et décaissements européens, offres intégrées pour les connexions bancaires avec Connexis (Web) et Swiftnet for Corporates où BNP Paribas est la banque leader dans le monde avec le plus grand nombre d'entreprises connectées via FileAct (fichiers échangés au travers du réseau Swift)

BNP Paribas Cash Management compte 2500 experts, en mesure de fournir des solutions à ses clients partout dans le monde.



## Global Trade Solutions

Quels que soient les besoins des clients, financement ou sécurisation des règlements, BNP Paribas leur propose une offre intégrée à l'import et à l'export ainsi que des solutions novatrices pour l'optimisation bilantielle de leurs opérations commerciales.

L'activité Global Trade Solutions de BNP Paribas propose des crédits et encaissements documentaires et des garanties bancaires internationales répondre aux besoins courants des clients à l'Import et à l'Export.

Avec le Supply Chain Management, BNP Paribas apporte des solutions novatrices pour la gestion bilantielle des opérations internationales. L'offre comprend une suite complète de produits qui, outre le financement, permettent une optimisation des postes clients et fournisseurs : escompte de traite, programmes annuels de rachat de postes clients, préfinancement d'exportations, programmes de reverse factoring.

BNP Paribas propose également des outils d'e-Banking Trade qui permettent, via un portail internet interactif directement connecté aux systèmes de back-offices, d'accéder à des outils sécurisés et de suivre ses transactions en ligne.

Enfin, le service Trade Development accompagne les clients dans la création ou le développement de leur activité, en s'appuyant sur un réseau de consultants internationaux dans plus de 40 pays sur 5 continents. Ces derniers réalisent, pour le compte du client, des études de marché, la recherche de partenaires, des missions de prospection et d'implantation de structures à l'étranger.

Le réseau comprend 100 Trade Centers opérationnels dans le monde entier.

## Solutions de couverture des risques de taux et de change

Dans leur activité au quotidien, les clients dans le monde, et en particulier en Europe, sont en permanence confrontés aux problématiques de gestion du risque.

Dans ce contexte, l'activité Fixed Income de BNP Paribas offre à ses clients entreprises des solutions innovantes et pertinentes pour relever de tels défis :

- gestion des positions de taux d'intérêt et de change (swaps et options de taux d'intérêt, change – au comptant ou à terme)
- stratégies sur mesure de gestion de la dette
- gestion du risque lié au financement d'acquisition
- optimisation de la structure financière
- gestion du risque de crédit
- conseil et optimisation en matière de notation (ratings advisory)
- opérations dans toutes les devises du G10 et dans les devises des pays émergents
- possibilité d'effectuer ses opérations de change par le biais de plateformes de négociation électroniques (plateforme propriétaire : BNP Paribas FX e Trader ou plateformes multi banques (Bloomberg, Reuters...))





Fixed Income a la capacité de conduire son activité partout en Europe, où elle dispose de 3 salles de marché (Londres, Paris, Bruxelles) et d'équipes locales dédiées pour servir les clients en Europe de l'Ouest, en Europe Centrale et Orientale et dans les pays nordiques, soit un dispositif dédié de plus de 100 collaborateurs.

### **Conseil et marchés de capitaux**

BNP Paribas est également le partenaire de choix de ses clients entreprises lors de leurs opérations stratégiques de croissance et d'appel aux marchés, exerçant son activité de conseil en matière de fusions-acquisitions, de restructuration, d'ingénierie financière. BNP Paribas accompagne et conseille également ses clients dans leur recherche de financement sur les marchés, obligataire et actions.

BNP Paribas met ainsi à la disposition de ses clients un réseau d'experts en Europe, capables de structurer et d'exécuter ces opérations et son puissant réseau de distribution et sa capacité à attirer les grands investisseurs.

Environ 310 professionnels sont ainsi continuellement mobilisés en Europe – à partir de deux hubs principaux : Londres et Paris, et d'équipes locales couvrant les principaux pays de l'Europe de l'Ouest et les pays nordiques.

### **IBE**

Dans sa stratégie de renforcement de ses positions sur le marché des Corporates en Europe, BNP Paribas a par ailleurs créé « Investment Banking Europe (IBE) », une équipe spécifiquement dédiée à l'accompagnement des grands clients corporates en France, Italie, Allemagne, Suisse, Espagne, Pays-Bas et Royaume-Uni. Composée de banquiers expérimentés et spécialisés, ayant une connaissance approfondie de ces clients et de leurs besoins, IBE entretient avec ces derniers un dialogue stratégique au plus haut niveau qui lui permet de leur fournir des solutions adaptées à leurs besoins, en positionnant BNP Paribas comme un partenaire de long terme. Cette équipe vise à hisser le groupe parmi les cinq premières banques d'investissement en Europe dans les trois à quatre prochaines années.

